N° d'examen .....

PERSONNALITE	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	PERSONNALITE
Pour vous il est plus intéressant de mener la vie d'un directeur d'usine											Pour vous il est plus intéressant de mener la vie de d'un promoteur ou d'un publicitaire
Vous envisagez plutôt une activité faisant appel à l'expertise et à une certaine technicité.											Vous envisagez plutôt une activité faisant appel à la culture générale et au bon sens.
Pour vous, il est plus important de vous investir dans des projets ambitieux et peut-être même risqués.											Pour vous, il est plus important d'avoir un emploi stable.
Selon vous, pour convaincre un interlocuteur, il faut un peu d'imagination pour trouver des exemples pertinents.											Selon vous, pour convaincre un interlocuteur, il faut maîtriser parfaitement son domaine.
Je trouve qu'il est souhaitable de s'organiser pour éviter les pertes de temps lorsqu'on passe d'une occupation à une autre.											Pour moi l'essentiel est que le travail soit fait
En général, pour résoudre un problème vous le traitez point par point de façon logique											En général, pour résoudre un problème vous identifiez le problème dans sa globalité
les difficultés qui surgissent dans mon travail viennent plus souvent des gens qui passent leur temps à changer de méthode alors que tout allait parfaitement											Lorsque je fais quelque chose, ma préoccupation essentielle est de faire ce qu'il faut pour résoudre les difficultés
COMPORTEMENT GENERAL	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	**COMPORTEMENT GENERAL**
J'aime bien que les gens d'un groupe que je connais me considèrent comme un des leurs.											Même au sein d'un groupe, il m'arrive d'être accablé(e) par l'impression d'être seul(e) et sans valeur.
Si mon point de vue diffère de celui d'un de mes supérieurs, je le garde pour moi.											Si mon point de vue diffère de celui d'un de mes supérieurs je le lui dis.
Quand il y a un règlement, je peux me permettre de ne pas l'appliquer											Les règles sont faites pour être respectées à la lettre
Dans une réunion, lorsque les gens se contentent de bavarder sans entrer dans le vif du sujet, je les presse d'en venir au sujet											Dans une réunion, lorsque les gens se contentent de bavarder sans entrer dans le vif du sujet, je m'arrange pour maintenir un climat d'harmonie
Lors d'une rencontre je ne porte pas immédiatement des jugements de sympathie ou d'antipathie.											Il est facile de se faire un jugement sur les gens dès la première rencontre.
Si je reçois deux protagonistes, je les écoute et je privilégie des solutions à l'amiable avant de trancher.											Face à deux protagonistes, j'applique les règles en vigueur et je fais mon rapport à mes supérieurs.
j'adore entrer en conversation avec les gens, et je laisse rarement passer une occasion de parler à un inconnu.											je me sens un peu mal à l'aise en société, et je ne donne pas de moi une impression aussi bonne que je le devrais.
SENTIMENTS ET EMOTIONS	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	**SENTIMENTS ET EMOTIONS**
Lorsqu'il y a une divergence d'opinion entre quelqu'un d'autre et moi, j'aime bien chercher la signification profonde de notre divergence											Lorsqu'il y a une divergence d'opinion entre quelqu'un d'autre et moi, j'aime bien trouver un compromis qui soit satisfaisant pour les deux.
Quand il m'arrive de gros ennuis, j'ai tendance à me mettre dans tous mes états et à me laisser démonter											je garde en général bon moral, quels que soient les ennuis que je rencontre
Vous assistez à une réception dans un contexte professionnel, vous cherchez à établir un maximum de contacts.											Vous assistez à une réception dans un contexte professionnel, vous préférez parler aux personnes que vous connaissez déjà.
Quand c'est la première fois que je me joins à un groupe, j'ai l'impression de m'y intégrer immédiatement											Mêlé(e) à un groupe, je suis habituellement plongé(e) dans mes propres pensées ou con-contré(e) sur ce que je fais.
Face à une surcharge de travail, j'ai tendance à facilement me décourager.											Quelle que soit la charge de travail, je ne me décourage pas.
Il est plus important de défendre mes droits même au prix d'un conflit.											Il est plus important d'éviter les conflits avec les gens, même au prix de concessions.

wadifa-info.com

نماذج المباريات من موقع وظيفة إنفو

Source: www.wadifa-info.com/fr/modele-concours/4382 - Wadifa Info - page 1/2

Wadifa Info

www.wadifa-info.com

Le sujet suivant à préparer — **النموذج التالي للتحضير**

نموذج مباراة توظيف إطار مالي ومحاسباتي - الشركة الجهوية متعددة الخدمات الرباط-سلا-القنيطرة 2026

Modèle de concours : Cadre finance et comptabilité – Société Régionale Multiservices Rabat-Salé-Kénitra (SRM-RSK) 2026 –

www.wadifa-info.com/fr/modele-concours/929

Chaîne WhatsApp — **قناة واتساب**

المباريات الجديدة والنتائج كل يوم

Nouveaux concours et résultats chaque jour

wadifa-info.com/wa

Chaîne YouTube — **قناة يوتيوب**

امتحانات تجريبية بالتصحيح، بالدارجة

Examens blancs corrigés, expliqués en darija

youtube.com/@wadifainfo

Envoyer à un ami — **أرسل النموذج لصديق**

شارك هذا النموذج على واتساب مع من يحضّر معك

Partagez ce sujet sur WhatsApp

wa.me